

CHECKLIST Starters

In deze checklist zijn een aantal belangrijke aandachtspunten voor starters opgenomen. Het is bedoeld als hulpmiddel bij de eerste oriëntatie als starter. Deze checklist is echter niet volledig en per bedrijfstak kunnen er andere aandachtspunten zijn.

Ondernemersplan

Een goede start begint met een ondernemersplan. Hierin geef je aan hoe je je bedrijf gaat vormgeven. Wat je idee/product is, wie je klanten zijn, hoe je je klanten benadert, hoe je je bedrijf gaat financieren, wat je sterke punten zijn, waar je minder goed in bent, enz. Een uitgebreid voorbeeld van een ondernemingsplan is te downloaden van de site van de Kamer van Koophandel (www.kvk.nl/bedrijfstarten).

Een ondernemingsplan kost even tijd, maar het is een handig hulpmiddel voor jezelf om alles goed op een rijtje te zetten. Ook als een ondernemingsplan niet nodig is voor een financiering bij een bank, is het toch raadzaam dit voor jezelf op te zetten.

Inschrijving

Iedere onderneming wordt geregistreerd bij de Kamer van Koophandel en bij de Belastingdienst. Inmiddels verzorgt de KvK eveneens de registratie voor de Belastingdienst, zodat een bezoek aan de KvK voldoende is. De KvK registreert de belangrijkste gegevens van je bedrijf, zoals naam, adres, telefoonnummer, website en activiteiten van de onderneming.

Rechtsvorm

Het is van belang om vooraf na te denken over de rechtsvorm van de onderneming. Als je een bedrijf alleen begint is dit meestal in de vorm van een eenmanszaak. Start je met meerdere personen dan zijn andere varianten van toepassing. Meer informatie hierover is elders op onze website te vinden. Vanuit risico oogpunt of om fiscale redenen kan het van belang zijn om de onderneming in een BV op te nemen. Deze keuze is per situatie verschillend.

Verzekeringen

Een wezenlijk onderdeel van het drijven van een onderneming zijn de verzekeringen. Deze zijn vaak noodzakelijk om ongewenste risico's af te dekken. De belangrijkste verzekeringen voor een starter zijn de bedrijfsaansprakelijkheidsverzekering en de arbeidsongeschiktheidsverzekering.

Als je een bedrijf met machines of apparatuur begint, is een inventaris / inboedelverzekering een aandachtspunt. Een eigen pand heeft vaak een brand- en stormschadeverzekering.

Vergunningen

Het kan zijn dat bepaalde vergunningen voor je bedrijf nodig zijn. Dit verschilt per branche en per bedrijfsactiviteit. Informeer hier tijdig naar, om vervelende verrassingen te voorkomen.

Contracten

Vertrouwen is goed, controleren is beter. Menig ondernemer moet tot zijn spijt erkennen een aantal belangrijke afspraken niet goed te hebben vastgelegd. Zorg dat de afspraken die je maakt (met afnemers, leveranciers, collega's, enz.) contractueel worden vastgelegd. Dit bespaart een hoop ellende op het moment dat de samenwerking wat minder gaat.

Huisvesting

Aspecten die bij de huisvesting een rol spelen zijn bestemmingsplan, bereikbaarheid, uitstraling en de kosten. Bij het bepalen van de huisvesting is het ook goed om mogelijke toekomstscenario's mee te nemen om te analyseren of de huisvesting over een aantal jaren nog steeds afdoende is.

Personeel

De meeste starters beginnen zonder personeel. Mocht je echter wel direct personeel in dienst nemen denk dan van te voren na over de risico's, de mogelijk van toepassing zijnde CAO, de loonkosten en de bijbehorende verzekeringen. Wij zijn gespecialiseerd in salarisverwerking en geven je graag advies.

Reclame

Hoe weten je toekomstige klanten dat jij bestaat en hoe kom je met hen in contact. Aspecten die hierbij genoemd kunnen worden zijn, een logo, een website, visitekaartje, eigen briefpapier en advertenties. Via internet kunnen een aantal dingen zelf geregeld worden, het is ook mogelijk om een reclame / ontwerpbureau in de arm te nemen.

Financieel

Een bedrijf beginnen is leuk, de bedoeling is natuurlijk wel dat er winst wordt gemaakt. Zoals ook in een ondernemingsplan naar voren komt, is het verstandig om vooraf een plaatje te maken van de te verwachte inkomsten en uitgaven. Reken jezelf vooral in de beginjaren niet te rijk! Van het bedrag onder aan de streep moet nog belasting worden betaald en (veelal) de privé uitgaven mee worden gedaan.

Wij adviseren om bij de start van het bedrijf in privé een financiële buffer van een halfjaar aan te houden. Mocht de start wat moeizamer gaan dan verwacht dan ontstaan er niet direct privé problemen met bijbehorende spanningen en stress tot gevolg. Denk van te voren ook na over de wijze van facturering en de frequentie ervan. Mocht een bedrijf in de beginperiode veel tijd vergen, dan is de facturering vaak het eerste wat blijft liggen. Ondanks dat hiermee de inkomstenstroom wordt verzorgd. Een aanvraag voor een financiering kan bij diverse banken worden gedaan. Banken stellen vaak verschillende eisen en de financiële producten kunnen per bank sterk verschillen. Informeer dus bij meerdere banken naar de mogelijkheden en de daaraan verbonden kosten.

Subsidie

Heb je een innovatief idee of wil je een nieuw product gaan ontwikkelen? Dan kun je hier wellicht subsidie voor ontvangen. De meeste subsidies zijn onder gebracht bij SenterNovum en via de website krijg je een overzicht van alle beschikbare subsidies gerangschikt per onderwerp.

Mocht je daarnaast verwachten nog voor andere subsidies in aanmerkingen te komen, dan is het verstandig om met ons contact op te nemen. Via onze beroepsorganisatie kunnen we een subsidiecheck doen.

Belastingen

Gewenst of niet, de belastingdienst is een belangrijke participant van een onderneming. Voor een startende onderneming zijn met name de Omzetbelasting (BTW) en de Inkomstenbelasting van belang. Mocht de onderneming in een BV worden gedreven dan speelt de Vennootschapsbelasting een rol.

Met name voor de Inkomstenbelasting is het goed om je te realiseren dat dit bij het aanvangsjaar van een onderneming pas achteraf wordt voldaan. Reserveer daarom een bepaald deel van je winsten (normaal gesproken ongeveer 35 - 40%) om de toekomstige belastingen te kunnen voldoen.

Op de website van de Belastingdienst zijn handige brochures te downloaden met informatie specifiek voor starters.

Ondernemersvereniging

In veel plaatsen en regio's zijn verenigingen van ondernemers. Deze organiseren vaak informatieve bijeenkomsten. Hier kun je kennis maken met collega-ondernemers en potentiële klanten. Het is een leuke mogelijkheid om ervaringen te delen en nieuwe ideeën op te doen.

ZZP'er

Op dit moment zijn er veel ZZP'ers. In principe gelden daar bovenstaande aandachtspunten voor. Bijkomend aspect van een ZZP'er is het aantal opdrachtgevers. Om niet de indruk te wekken dat er een arbeidsrelatie is, dient een ZZP'er in principe 3 of meer opdrachtgevers te hebben. Mocht dit niet het geval zijn, laat je hier dan goed over informeren om verrassingen te voorkomen.

Voor een ZZP'er is tevens de VAR-verklaring van belang. Deze kan aangevraagd worden bij de Belastingdienst (via de website) en geeft inzicht in de kwalificatie die de Belastingdienst aan de werkzaamheden geeft. De VAR-verklaring is geen definitief oordeel. Bij nadere controle kan de Belastingdienst een ander standpunt innemen.

Tot slot

Bezint, eer ge begint! Dit spreekwoord geldt zeker voor een eigen zaak. Er komt ontzettend heel wat bij kijken en eigen ondernemerschap kost veel tijd en doorzettingsvermogen. Je krijgt er echter veel voor terug en het gevoel van 'eigen baas' weegt vaak op tegen de extra tijd die een eigen bedrijf vraagt.

Veel succes met de verdere opstart van je bedrijf.

We zijn erg benieuwd naar je ideeën.

Waasdorp Accountants & Adviseurs